

Wees Elite!

Leader Elite-bonus

Versie voor Europa en Afrika

Geniet van de klim naar Elite! De Leader Elite-bonus ("Bonus") is de tweede geïntegreerde beloning in de Be Elite!-roadmap (samen met onze Power of One-bonus¹ en ons Platinum Elite-programma²). De Leader Elite-bonus is bedoeld om duurzame groei op lange termijn te bevorderen bij Brand Affiliates door verkoop aan consumenten door Brand Affiliates te belonen voor het bereiken van belangrijke mijlpalen in hun bedrijfsprestaties. De volgende regio's nemen deel aan de Leader Elite-bonus: Zuidoost-Azië, Europa en Afrika (exclusief Oekraïne) en Latijns-Amerika. Deze Bonus is gebaseerd op klantverkop en betaalt niet voor het werven van Brand Affiliates.

De Bonus zal lopen van 12.00 uur CEST op 1 juli 2024 tot 23.59 uur CET op 31 december 2024 (de "Bonusperiode").

WAT U DOET: LEID DRIE LOI'S DIE VOOR DE EERSTE KEER GESLAAGD ZIJN, LEID ÉÉN EERSTE G1 BRAND REPRESENTATIVE EN LAAT UW ORGANISATORISCHE VERKOOPVOLUME ("OSV") ELK KWARTAAL MET MEER DAN 5.000 GROEIEN - ZIE OOK DE VOLGENDE BEPALINGEN

WAT U VERDIENT: 500 USD (VOOR EQUIVALENTEN IN LOKALE VALUTA, ZIE BIJLAGE A) VOOR ELKE 5.000 KWARTAAL-OP-KWARTAALGROEI DIE JE BEREIKT IN ORGANISATORISCH VERKOOPVOLUME (OSV)

Hoe kwalificeren

Om in aanmerking te komen voor deze Bonus voor een bepaald kwartaal, moet u aan de volgende vereisten voldoen tijdens de Bonusperiode:

1. Word ten minste één kalendermaand in het betreffende kwartaal betaald als Gold Partner of hoger. Als u zich in 2023 kwalificeerde als Team Elite of als u zich in 2024 kwalificeert als Team Elite³, mag u deelnemen aan het Platinum Elite-programma, maar niet aan deze Bonus voor het huidige kwartaal.
2. Leid in het huidige kwartaal drie LOI's die voor de eerste keer geslaagd zijn, zoals hieronder gedefinieerd, en die elk minimaal twee Sharing Blocks hebben in hun LOI-maand, zoals hieronder gedefinieerd.
3. Leid één eerste G1 Brand Representative, zoals hieronder gedefinieerd, in het huidige kwartaal die zijn/haar eerste volledige kalendermaand als betaalde Brand Representative volbrengt, zoals hieronder beschreven, met ten minste vier (4) Building Blocks uit zijn/haar consumentengroep (dus ten minste 2.000 Verkoopvolume of SV zonder Flex Blocks mee te tellen).
4. Realiseer ten minste 5.000 kwartaal-op-kwartaalgroei van het Organisatorisch Verkoopvolume (zoals hieronder gedefinieerd).

Belangrijke details en definities

1. Een LOI die voor de eerste keer geslaagd is, is een Brand Affiliate in uw consumentengroep die, voor de eerste keer sinds hij/zij lid is van Nu Skin, zijn Letter of Intent ("LOI") indient en ten minste voldoet aan de kwalificatievereisten voor de eerste maand. De LOI-maand is de kalendermaand waarin een Brand Affiliate zijn/haar LOI bij Nu Skin indient en ook een minimum van twee Sharing Blocks heeft.
2. Een eerste G1 Brand Representative is een Brand Affiliate in je consumentengroep die in aanmerking komt om voor de eerste keer sinds hun toetreding tot Nu Skin een Brand Representative te zijn en die deel uitmaakt van je G1. Er wordt krediet gegeven aan het kwartaal waarin de promotiedatum van de Brand Representative valt (bijv. een nieuwe Brand Representative met een Promotiedatum van 1 september telt bijvoorbeeld mee voor het derde kwartaal).
3. De eerste volledige kalendermaand als een betaald Brand Representative is de kalendermaand van de promotiedatum van de Brand Representative. Als de promotiedatum van de Brand Representative op 8, 15 of 22 van een kalendermaand binnen de Bonusperiode valt, wordt de eerste volledige kalendermaand beschouwd als de eerstvolgende kalendermaand van hun promotiedatum.
4. Voor de toepassing van deze Bonus is het Organisatorische Verkoopvolume van een Brand Representative de som van het maandelijks Verkoopvolume van hun Consumentengroep, de Consumentengroepen van hun G1-G6 Brand Representatives de G6 van hun Business Builder Positie,

¹ Raadpleeg voor alle details over de Power of One-bonus de algemene voorwaarden die beschikbaar zijn in My Workspace op nuskin.com.

² Raadpleeg voor alle details over het 2024 Platinum Elite-programma de 2024 Platinum Elite-regels die beschikbaar zijn in My Workspace op nuskin.com.

³ Raadpleeg voor alle details over het 2024 Team Elite-programma de 2024 Team Elite-regels die beschikbaar zijn in My Workspace op nuskin.com.

en de G6 van hun Team Elite Business Builder Positie, voor elke maand in het kwartaal. Het driemaandijks Organisatorisch Verkoopvolume wordt berekend door het Organisatorisch Verkoopvolume voor de drie kalendermaanden van een kwartaal in 2024 bij elkaar op te tellen. De kwartaal-opkwartaalgroei van het georganiseerde Verkoopvolume wordt berekend door het georganiseerde Verkoopvolume per kwartaal van het huidige kwartaal te vergelijken met het georganiseerde Verkoopvolume per kwartaal van het vorige kwartaal. Dit betekent dat het derde kwartaal wordt vergeleken met het tweede en het vierde kwartaal met het derde.

5. Deze Bonus verandert niets aan het Verkoopprestatieplan in uw markt.
6. Deze Bonus wordt ongeveer vijf weken na afloop van het kwartaal uitbetaald, samen met de maandelijkse betaling van de commissie (een Bonus die is verdiend tijdens de verkoopperiode van het derde kwartaal wordt bijvoorbeeld begin november uitbetaald als aan alle betalingscriteria is voldaan).
7. Het laatste kwartaal om deze Bonus te verdienen is het vierde kwartaal van 2024, uitbetaald in februari 2025.
8. Een Brand Affiliate-account kan tot 5.000 USD (voor equivalenten in lokale valuta, zie Bijlage A hieronder) per kwartaal verdienen.

AANVULLENDE ALGEMENE VOORWAARDEN VOOR DE BONUS

U erkent en gaat ermee akkoord dat uw deelname aan deze Bonus uw volledige en onvoorwaardelijke instemming vormt met en acceptatie van alle Bonusregels en -vereisten, inclusief deze algemene voorwaarden:

1. Alleen Brand Affiliates van Nu Skin met een goede reputatie op de deelnemende Velocity of Velocity EX-markten mogen deelnemen aan deze Bonus. Indien u de voorwaarden van uw Overeenkomst voor Brand Affiliates, het Beleid en de procedures, het Verkoopprestatieplan of deze Bonus (gezamenlijk de "Overeenkomsten") overtreedt, komt u mogelijk niet langer in aanmerking en mag het Bedrijf, naar eigen goeddunken, beloningen uit hoofde van deze Bonus inhouden, maatregelen nemen uit hoofde van de Overeenkomsten en trachten de kosten te verhalen die het Bedrijf heeft gemaakt als gevolg van de eventuele manipulatie, met inbegrip van het inhouden van toekomstige verkoopcompensatie.
2. De toelating tot beloningen onder deze Bonus is gebaseerd op het voldoen aan de vereisten voor deze Bonus en aan alle vereisten van de Overeenkomsten, inclusief detailhandelsverkoop. Er worden geen bonussen betaald voor wervingsactiviteiten. U ontvangt geen compensatie voor het sponsoren van andere Brand Affiliates. U erkent en gaat ermee akkoord dat detailhandelsverkoop een belangrijk onderdeel is van het Verkoopprestatieplan. Er gelden voor u als Brand Affiliate geen inventarisvereisten. U mag slechts voor een redelijk bedrag inventaris bestellen. Door een bestelling te plaatsen, verklaart u dat u minstens 80 procent van uw totale inventaris van voorgaande orders hebt verkocht of geconsumeerd.
3. Het Bedrijf behoudt zich het recht voor om de geldigheid van uw prestaties in het kader van deze Bonus te controleren en te beoordelen, onder andere door dropshiporders te onderwerpen aan klantverificatie. Elk account dat in strijd met de Overeenkomst is opgericht, inclusief elk account dat is opgericht om deze Bonus of het Verkoopprestatieplan te manipuleren, wordt als ongeldig beschouwd en kan leiden tot disciplinaire maatregelen.
4. U mag geen producten kopen of andere Brand Affiliates aanmoedigen om producten te kopen om in aanmerking te komen voor beloningen onder deze Bonus. Deze Bonus is bedoeld om deelnemers te belonen voor het opbouwen van gezonde Consumentengroepen en het helpen van andere deelnemers bij het opbouwen van gezonde Consumentengroepen. Het bedrijf behoudt zich het recht voor om te weigeren beloningen uit te betalen in het kader van deze Bonus als het vaststelt dat de Brand Affiliate andere deelnemers aanmoedigde om inventaris aan te kopen om te voldoen aan de kwalificatievereisten in plaats van hen te helpen bij het samenstellen van een groep consumenten.
5. Accountfusies die plaatsvinden tijdens de Bonusperiode kunnen van invloed zijn op het in aanmerking komen voor beloningen onder deze Bonus.
6. De retour van Nu Skin-producten door u, uw Klanten of anderen in uw Consumentengroep of -team kan invloed hebben op uw geschiktheid om beloningen te ontvangen die via de Bonus verdiend zijn. Als er al Bonusbeloningen zijn betaald op basis van geretourneerde Nu Skin-producten, kan Nu Skin de beloningen recupereren zoals uiteengezet in de Beleidsregels en Procedures.
7. Het Bedrijf behoudt zich het recht voor om deze Bonus naar eigen goeddunken op elk ogenblik te wijzigen of stop te zetten. In het geval van beëindiging worden alleen beloningen uitbetaald die zijn verdiend op de datum van beëindiging van deze Bonus.
8. Deze Bonus is niet van toepassing op onze Brand Affiliates in Vietnam of Oekraïne.
9. Het vasteland van China werkt volgens een afzonderlijk en onderscheidend bedrijfsmodel en neemt niet deel aan deze Bonus.
10. De betekenis van termen met een hoofdletter die niet in deze Bonus zijn gedefinieerd, is te vinden in de Overeenkomsten. In het kader van deze Bonus verwijst "Bedrijf" naar Nu Skin International, Inc. en zijn dochterondernemingen.
11. De waarde van een beloning kan worden gerapporteerd voor belastingdoeleinden zoals vereist door de wet.. De Brand Affiliates zijn als enige verantwoordelijk voor de rapportering en betaling van alle toepasselijke belastingen met betrekking tot deze Bonus.
12. De Bonus en deze algemene voorwaarden worden beheerst door, geïnterpreteerd in overeenstemming met en geïnterpreteerd in overeenstemming met de materiële wetten van de staat Utah, VS. De overeengekomen exclusieve locatie voor de arbitrage van een geschil is in Salt Lake County, in de staat Utah. Eventuele geschillen met betrekking tot deze Bonus en deze algemene voorwaarden worden opgelost via het geschillenbeslechtingsproces dat wordt beschreven in de Beleidsregels en Procedures van Nu Skin, waaronder definitieve en bindende arbitrage zoals uiteengezet in hoofdstuk 7. De arbitrage wordt gehoord door één enkele arbiter en vindt plaats in Salt Lake City in Utah (VS). De arbiter wordt gekozen door de partijen bij het geschil en de arbitrage wordt uitgevoerd in overeenstemming met de AAA Commercial Arbitration Rules (Commerciële Arbitrageregels). Het proces wordt uitgevoerd in het Engels, maar op verzoek en op kosten van de aanvragende Brand Affiliate worden documenten en getuigenissen vertaald in de voorkeurstaal van de aanvragende Brand Affiliate. De beslissing en uitspraak van de arbiter is definitief en bindend en kan worden ingediend door een staats- of federale rechtbank in Salt Lake County, in de staat Utah, die bevoegd is. U en Nu Skin stemmen in met de persoonlijke jurisdictie van elke staats- of federale rechtbank in Salt Lake County, Utah, om dergelijke zaken met betrekking tot de arbitrage te beslechten en

doen afstand van elk bezwaar tegen ongepaste locatie. De arbiter, en niet een federale, staats- of lokale rechtbank of instantie, heeft de exclusieve bevoegdheid om een geschil met betrekking tot de interpretatie, toepasbaarheid, afdwingbaarheid of vorming van de Arbitrageovereenkomst op te lossen, inclusief, maar niet beperkt tot, een claim dat de gehele of een deel van de Arbitrageovereenkomst ongeldig of vernietigbaar is.

13. Door deelname, ontslaan en vrijwaren de Brand Affiliates Nu Skin Enterprises Inc. en diens dochterondernemingen, gelieerde ondernemingen, directeuren, functionarissen, werknemers, vertegenwoordigers en agenten van elke eventuele aansprakelijkheid voor mogelijk letsel, verlies of schade in eender welke vorm resulterend uit of verband houdend met de Bonus of ontvangst van de beloningen.
14. De originele Engelse versie van deze algemene voorwaarden is vertaald in andere talen. In geval van tegenstrijdigheden tussen de Engelstalige versie en de vertaling van deze algemene voorwaarden, heeft de Engelse versie voorrang.
15. Het uitstel of het niet uitoefenen of afdwingen door het Bedrijf van enig recht of enige bepaling onder deze Voorwaarden zal geen verklaring van afstand van dergelijk recht of dergelijke bepaling inhouden.
16. Indien een deel van deze Voorwaarden onwettig, nietig of niet-afdwingbaar wordt geacht, wordt dat deel geacht te zijn afgescheiden en heeft dit geen invloed op de geldigheid en afdwingbaarheid van de overige bepalingen.

Om als Brand Affiliate verkoopcompensatie te genereren, wordt een aanzienlijke tijdsinvestering, betrokkenheid en inzet vereist. Succes zal ook afhangen van uw vaardigheden, talenten en leiderschapskwaliteiten. Er zijn geen garanties op financieel succes en de resultaten verschillen sterk van deelnemer tot deelnemer. Een volledig overzicht van de verdiensten op elk niveau in het Verkoopprestatieplan voor uw regio/markt is te vinden op www.nuskin.com.

Bijlage A - Equivalenten in lokale valuta

Markt	Valutabedrag	Valuta-eenheid
Bedrag USD	500	USD
Europa en Afrika		
Oostenrijk	465	EURO
België	465	EURO
Duitsland	465	EURO
Spanje	465	EURO
Finland	465	EURO
Frankrijk	465	EURO
Ierland	465	EURO
Italië	465	EURO
Luxemburg	465	EURO
Nederland	465	EURO
Portugal	465	EURO
Slowakije	465	EURO
Hongarije	180.000	FORINT
Zwitserland	450	FRANCS
IJsland	70.000	IS KRONA
Tsjechië	11.700	Koruna
Zweden	5.400	KRONA
Denemarken	3.450	KRONE
Roemenië	2.300	LEI
Noorwegen	5.400	NO KRONE
Verenigd Koninkrijk	400	POUND
Zuid-Afrika	9.400	RAND
Polen	2.000	ZLOTY