

PRE-MARKETING INDIEN Was du tun solltest und was nicht

Nu Skin Enterprises, Inc. hatte mit der Expansion in neue Märkte auf der ganzen Welt bemerkenswerten Erfolg und verzeichnete beträchtliches Wachstum. Markteröffnungen können jedoch einige heikle Herausforderungen mit sich bringen. Es gilt, diese Herausforderungen gemeinsam als Team zu überwinden, um unseren internationalen Erfolg langfristig zu sichern. Eine solche Herausforderung, mit der wir umgehen müssen, sind unzulässige Pre-Marketing-Aktivitäten in nicht offiziell freigegeben Märkten.*

Wenn unabhängige Brand Affiliates (Vertriebspartner) sich auf nicht offiziell freigegebenen Märkten auf unzulässige Pre-Marketing-Aktivitäten einlassen, kann dies die gesamte Zukunft von Nu Skin in diesem Markt gefährden. Aus diesem Grund bitten wir unsere Vertriebspartner, sich noch einmal mit Kapitel 4/Abschnitt 3 unserer Richtlinien vertraut zu machen, bevor sie sich an Pre-Marketing-Aktivitäten gleich welcher Form beteiligen.

Aktuell bittet Nu Skin dich um Unterstützung, um unzulässige Pre-Marketing-Aktivitäten in Indien zu unterbinden. Nu Skin freut dich über diesen Markt, aber bitte beachte, dass jeder Verstoß gegen unsere International Business-Richtlinien nicht nur unser Unternehmen, sondern auch deinen Account gefährdet. Insbesondere riskieren es Vertriebspartner, die gegen die Pre-Marketing-Richtlinien verstoßen, dass sie am neuen Markt nicht teilnehmen und keine Provisionen erhalten können.

Nu Skin bedankt sich für deine kontinuierliche Führungsarbeit und Unterstützung.

WAS DU TUN SOLLTEST ...

- ✓ Es gilt weiterhin die Devise „lokal aufbauen, aber global denken“.
- ✓ Betreue und fördere gegebenenfalls Personen in deinem Wohnsitzmarkt**, die berechtigt sein könnten, einen Account in Indien einzurichten, wenn es als freigegebener Markt ausgewiesen ist.***
- ✓ Denke daran, dass Kontoübertragungen von einem freigegebenen Markt (nach Indien) für einen Zeitraum von sechs (6) Monaten nach der Markteröffnung in Indien nicht genehmigt werden.
- ✓ Mache dich mit den Voraussetzungen für die Einrichtung eines Nu Skin Accounts in Indien vertraut–
 - Indische Staatsbürger mit einem gültigen indischen Reisepass (oder einem anderen von der Regierung ausgestellten Ausweis); oder
 - Nicht-ansässige Inder (NRI) mit einem gültigen indischen Reisepass (oder einem anderen von der Regierung ausgestellten Ausweis); oder
 - Personen indischer Herkunft (PIO) mit einer gültigen PIO-Karte; oder
 - Indische Staatsbürger aus Übersee (OCI) mit einer gültigen OCI-Karte; und
 - In jedem Fall ist eine lokale Adresse und ein Bankkonto (in Indien) erforderlich.
- ✓ Coache und baue dir ein Team auf, das bei der Eröffnung in Indien sofort loslegen kann.
- ✓ Schule und trainiere dein Team zum Aufbau eines Geschäfts im Einklang mit den Nu Skin Richtlinien.
- ✓ Halte Tagungen in freigegebenen Märkten mit Teilnehmern aus nicht freigegeben Märkten ab.

WAS DU NICHT TUN SOLLTEST ...

- ✗ Nu Skin Produkte oder Produktproben von Nu Skin Produkten nach Indien einführen oder deren Einfuhr erleichtern, verkaufen, verschenken oder in irgendeiner Weise vertreiben.
- ✗ Soziale Medien, Flyer, Anzeigen oder Werbematerialien in Indien verwenden, die Nu Skin, Nu Skin Produkte oder die Nu Skin Geschäftsmöglichkeit betreffen.
- ✗ Ersuchen oder Verhandeln über eine Vereinbarung zum Zweck der Bindung eines Staatsbürgers oder Einwohners Indiens an die Nu Skin Geschäftsmöglichkeit, einen bestimmten Sponsor oder eine bestimmte Sponsorlinie.
- ✗ Staatsbürger oder Einwohner Indiens bei einem autorisierten Markt anmelden oder Vertriebspartnervereinbarungen eines autorisierten Marktes nutzen, um solche Personen anzumelden, es sei denn, der Staatsbürger oder Einwohner Indiens hat zum Zeitpunkt der Anmeldung einen ständigen Wohnsitz und die gesetzliche Erlaubnis, in dem autorisierten Markt zu arbeiten.
- ✗ Geld oder andere Gegenleistungen annehmen oder an finanziellen Transaktionen mit potenziellen Brand Affiliates in Indien beteiligt sein, die sich auf Nu Skin Produkte oder die Nu Skin Geschäftsmöglichkeit beziehen.
- ✗ Einrichtungen mieten, leasen oder kaufen, um für die Nu Skin Produkte oder die Geschäftsmöglichkeit in Indien zu werben.
- ✗ Nu Skin Markenzeichen, Logos, Handelsnamen oder Markennamen in Indien registrieren oder reservieren.
- ✗ Mit staatlichen Stellen oder Beamten in Indien in Kontakt treten oder versuchen, Regierungskontakte jeglicher Art in Indien herzustellen.
- ✗ Sich registrieren oder versuchen, eine Zulassung für Nu Skin Produkte in Indien zu erhalten.
- ✗ Meetings jedweder Art in Indien abhalten.
- ✗ Auch wenn gemäß den Nu Skin Richtlinien derzeit Meetings auf einem nicht freigegebenen Markt zulässig sind, wenn die Zahl der Teilnehmer an einem Meeting fünf nicht übersteigt, ist diese Aktivität in Indien streng verboten.

* Nicht freigegebener Markt – Jedes Land, jeder Markt, jedes Gebiet oder jede andere politische Gerichtsbarkeit, die kein freigegebener Markt ist.

** Wohnsitzmarkt - Falls du eine natürliche Person bist, ist das "Wohnsitzland" das Land, der Markt, das Gebiet oder ein anderes politisches Rechtsgebiet, in dem du ein Staatsbürger oder rechtmäßiger Einwohner bist und dessen Vertriebspartnervereinbarung du rechtsgültig ausgefertigt hast. Falls du eine Firma, z. B. eine Kapitalgesellschaft, Personengesellschaft, Gesellschaft mit beschränkter Haftung oder eine andere unternehmerische Organisationsform, bist, handelt es sich um das Land, den Markt, das Gebiete oder ein anderes politisches Rechtsgebiet, in dem du rechtmäßig gegründet wurdest und in dem jede Person, die ein wirtschaftliches Interesse an dem Unternehmen hat, rechtlich befugt ist, Geschäfte zu tätigen, und dessen Vertriebspartnervereinbarung du rechtsgültig ausgefertigt hast.

*** Freigegebener Markt – Jedes Land oder jeder andere geografische Markt, der von Nu Skin schriftlich als offiziell für alle Brand Affiliates freigegeben wurde.